

INFORME DE PUNTAJES JUGADA 3

Estudiante	casadiegor casadiegor
Perspectiva	Comercial
Dinero	\$49,746,000,000
Rentabilidad	28.75
ROI	28.75
Reducción de Costos	28.75
ROA	28.75
Cuota de Mercado	132.5
% de entregas a Tiempo	132.5
Índice de reincidencia en compras	132.5
% de nuevos clientes	132.5
Productividad	41.75
% de utilización de personal	41.75
% de productos no defectuosos	41.75
% de reducción de residuos	41.75
% de nuevos productos	32.5
Incremento de habilidades en el personal	32.5
Impacto social y ambiental	32.5
Eficiencia en el uso de recursos	32.5

Movimientos

Contratación de Gabriela Castro
Adquisición de Camioneta
Venta de 70000uds. de producto Lanzamiento a CAMPOALEGRE. Ganancias: \$700,000,000
Venta de 30000uds. de producto Crecimiento a LÍDERES S.A.. Ganancias: \$450,000,000
Venta de 20000uds. de producto Lanzamiento a CHALLENGER. Ganancias: \$200,000,000

Justificación

La contratación de un Gerente como perfil clave en la creación de alianzas con los clientes.La venta de nuevos productos como respuesta a los indicadores que se miden en esta perspectiva. Adicionalmente, se vendió en poco volumen para observar el comportamiento de los indicadores.